



## HEAD OF SALES (M/W/D)

Vollzeit – ab 1.7. oder n.V.

### IHRE AUFGABEN

- Operative und administrative Leitung der Verkaufsabteilung
- Umsatzsteigerung in den vertragsgebundenen Segmenten durch konsequente Neukquisition sowie Bestandsentwicklung der definierten Kundengruppen im Corporate, MICE und Leisure Segment
- Entwicklung und Umsetzung von innovativen Verkaufsstrategien und -aktivitäten
- Akquise, Betreuung und Entwicklung von definierten (Top-)Accounts
- Erarbeitung, Organisation und Durchführung von Maßnahmen zur Erreichung Umsatzziele
- Erstellung von umfangreichen Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie deren Auswertungen
- Neukundenakquise
- Erstellung von Angeboten sowie Verhandlung mit Key Accounts und Abschluss von Rahmenverträgen sowie RFP Handling
- Entwicklung von speziellen Vertragsmodellen zur Bindung und optimalen Potentialausschöpfung
- Analyse und Verarbeitung von Kennzahlen sowie Erfolgskontrolle und das Einleiten von entsprechenden Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und internen Abteilungen
- Repräsentation der VILA VITA Marburg bei relevanten Veranstaltungen und in Gremien
- Pflege von relevanten Partnerschaften als auch von Online Portalen
- Mitwirkung bei der Erstellung des jährlichen Budgets

### UNSERE ANFORDERUNGEN

- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Sales, wünschenswert in der gehobenen Hotellerie / Gastronomie
- Netzwerker/-in mit ausgeprägter Kundenorientierung und Servicebereitschaft
- Hohes Maß an Eigeninitiative sowie eine strukturierte und proaktive Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Vernetztes Denken, analytische Fähigkeiten und ein Höchstmaß an Kreativität
- Professionelles Auftreten
- Systemkenntnisse: MS Office, Lanyon, Protel
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort & Schrift

### WIR BIETEN:

- Einen zukunftssicheren, anspruchsvollen und abwechslungsreichen Arbeitsplatz
- Firmenwagen
- Moderner Arbeitsplatz
- Firmenhandy
- Jährliche Mitarbeitergespräche



- Firmeneigener Campus mit zahlreichen Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Umfangreiche Benefits und Mitarbeitervergünstigungen am Standort
- Vermögenswirksame Leistungen und Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Jahressonderzahlung
- Moderne und zeitgemäße Arbeitsmaterialien
- Mitarbeitererevents

**Ihre Bewerbung richten Sie bitte an:**

**VILA VITA Marburg GmbH**

Personalabteilung | Anneliese Pohl Allee 17 | 35037 Marburg

Telefon: 06421/6005-122 | E-Mail: [bewerbung@vilavitamarburg.de](mailto:bewerbung@vilavitamarburg.de) | [www.vilavitamarburg.de](http://www.vilavitamarburg.de)